

Workshop Debatteren in de raad



Raadsledencongres

Zaterdag 20 januari 2018

Nederlands Debat Instituut

Trainer: Arthur Noordhuis

www.debatinstituut.nl/bibliotheek



400 dagvoorzitterschappen per
jaar, o.a. voor bedrijven, ministeries
en NGO's



5000 cursisten in overtuigingskracht
per jaar, vanuit overheid en bedrijfsleven



20.000 scholieren elk jaar op
basisschool-, VMBO-, MBO- en
HAVO/ VWO- debattoernooi.

Welke vergadersituatie kiest u?



De ongewenste vergadersituatie

- Chaotisch verloop
- Herhaling van standpunten
- Irritatie over meningsverschillen

De gewenste vergadersituatie

- Ordelijk verloop
- Reacties op argumenten
- “We agree to disagree”

Het doel van vergaderen?

1. **Informatie** delen
 2. **Meningen** uitwisselen
 3. **Besluiten** nemen
-

Doelen van een debat



- Best mogelijke **besluitvorming** o.b.v. argumenten
- **Meningsvormend** voor deelnemers en toehoorders
- **Overtuigen** van de meerderheid
- Standpunten **verduidelijken**
- **Politieke profilering** richting kiezers en pers

Drie fasen van besluitvorming

Fase	Informatief	Meningsvormend	Besluit
Doel	Duidelijkheid	Opinie, meningsvorming	Goede besluitvorming
Instrument	Inlezen, vragen	Voorlopige standpunten, discussie en debat	Definitief standpunt Stemverklaring, conclusie, actie

Twee technieken voor helderheid



1. Nummeren:

Geef aan hoeveel argumenten of vragen u heeft.

2. Labelen:

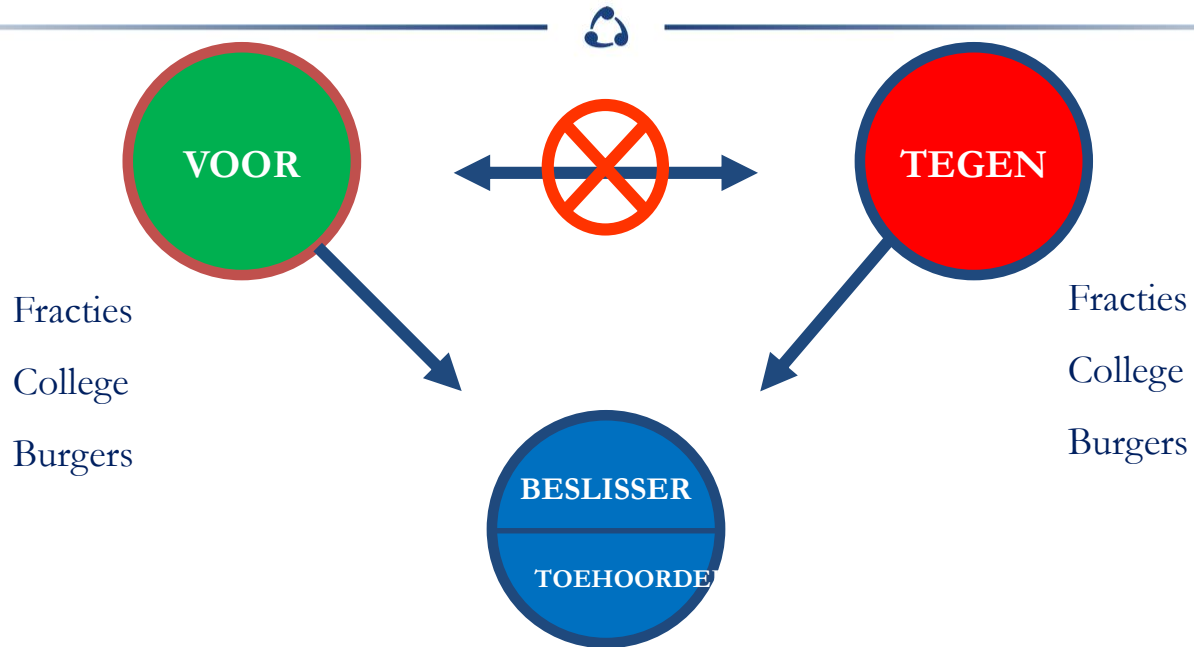
Geef met een goed gekozen trefwoord of trefzin aan wat de vraag of het argument is.

Tel & label



- Hoeveel groepen van argumenten telt u?
- Hoe labelt u deze argumentgroepen?
- Zijn de labels duidelijk?
- Zijn de labels aantrekkelijk geformuleerd?
- Zoek naar de beste formulering
- Herformuleer een paar keer bij de voorbereiding

Wie wilt u overtuigen?



Fracties, burgers, (via pers)

Volg ons



facebook.com/debatinstituut



youtube.com/user/debatinstituut



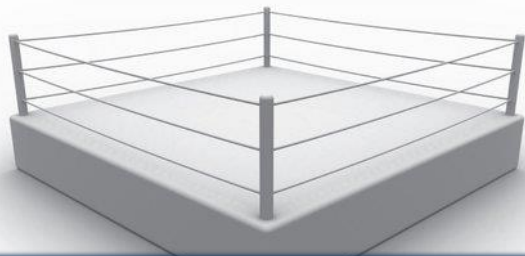
linkedin.com/company/nederlands-debat-instituut

DEBATTEREN

om te

WINNEN

De kunst van het overtuigen

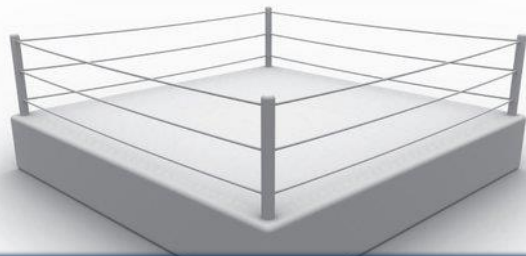


DEBATTEREN

om te

WINNEN

De kunst van het overtuigen

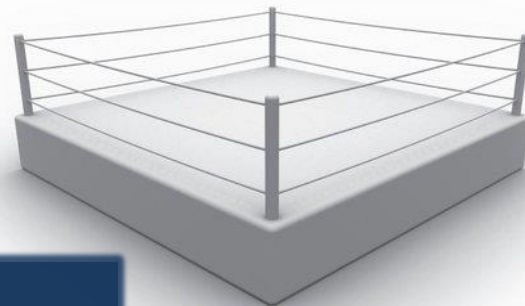


DEBATTEREN

om te

WINNEN

De kunst van het overtuigen



RODERIK VAN GRIEKEN
ARTHUR NOORDHUIS
DONATELLO PIRAS

Debatteren om te winnen



Veel plezier en tot ziens!